

# Коя генетика може да оцелее в тежките условия на директната сеитба?

Диана Александрова



тика, подчерта Тихомир Острешев, а Лимагрейн гарантира стабилни добиви независимо от почвено-климатичните условия.

За оптимизиране на разходите от значение е и сеитбената норма и броят реколтирани растения на декар. Според Димитър Бързаков, търговски представител на Лимагрейн за Централна Южна България, броят на реколтираните растения трябва да е 6 000.

„С Лимагрейн работим от 3 години. Пробвахме семената им в с. Гранит, където са част от полетата ни. Там почвата е изключително бедна на хранителни вещества, чист пясък. Засяхме ги директно на стърнище. Добивите бяха 220 кг/дка, което за нас е рекорден резултат. После увеличихме площите със слънчоглед на Лимагрейн. Сега също сме заложили на най-лошите ни места LG хибриди. Там, където почвата няма голям потенциал, знаем, че Лимагрейн ще свърши работа и ще се справи. При тях нещата се получават и това е истината“, отсече Венелин Делгянски.

Другото, което наклонило везните в полза на френската компания, бил професионализмът на регионалния представител Тихомир Острешев. За него Делгянски твърди, че не е просто търговец, а истински професионалист. От 2 години го познавал и можел напълно да се довери на честността и експертността му.



Венелин Делгянски /вдясно/ заедно с Тихомир Острешев

Фирмата на Йосиф Делгянски предпочита слънчоглед от новата селекция на Лимагрейн

вече при засушливи условия и високи температури. „Това е типът генетика, която е най-успешна в Турция“, добави Тихомир Острешев.

На две от полетата на агрофирмата в землището на град Раковски бяха засети LG 55.55 CLP и LG 55.42 CL. Тези два хибрида са изключително сухоустойчиви, устойчиви са на ма на и на всички раси синя китка. Друго предимство на генетиката е изключително високата масленост и нулевата предразположеност към стрес след третиране с хербицид.

Директната сеитба е нетипична за условията на България. Пестят се агротехнически мероприятия, снижават се средствата за обработка, но семената са поставени при по-тежки условия, което означава, че генетиката трябва да е надеждна. Ключът към успеха е добрата гене-

от зимата в почвата и да се използва растителният остатък, който е на повърхността като покривка, която запазва земята от вредното влияние на слънцето и на вятъра, като по този начин се избягва засушаването“, обясни младият земеделски производител. Хибридите, които тази година агрофирмата зася, са от продуктовата линия SUNEО.

„Радостното е, че за поредна година Гранд Агро разчита на семената на Лимагрейн. Миналата година над 50% от слънчогледа им беше с наши хибриди, което е висок атестат за генетиката, която предлагаме на българския пазар“, подчерта Тихомир Острешев, представител на Лимагрейн за Южна България.

Лимагрейн предлага продукти, които са изключително успешни и се представят много стабилно най-

имаме 20% по-нисък разход за единица продукция. Разходите за това поле ще бъдат за тор, който вкарваме със сеитбата, след това ще напръскаме с тотален хербицид, заяви Венелин Делгянски. – Благодаря на партньорите от Лимагрейн, защото малко са фирмите, които искат да заложат на нещо ново. Полето не е орано и култивирано, правим директна сеитба, но за нас е важно да се види как ще се представят хибридите при тези трудни условия. Важно е да се уточни, че климатът търпи сериозни промени и не е същият какъвто е бил преди 30-40 години. Ако през последните 2 години при нас условията бяха влажни и имаше достатъчна сума валежи, то предните 5 години бяха засушливи. Реално принципът на директната сеитба е да запази влагата

В началото на месец април Лимагрейн гостува на едно от най-големите и модерни стопанства в Южна България – фирма Гранд Агро. Извършваното мероприятие беше директна сеитба на слънчоглед с хибриди от новото портфолио на френската компания.

През последните няколко години семейната фирма на Делгянски прилага директна сеитба на слънчоглед на част от полетата си. „Важно при директната сеитба е голямата икономия на средства, защото ако сложим разходите за оран, за култивиране, за растителна защита, за торене и като имаме предвид намаляващите цени на продукцията от пшеница, царевица и слънчоглед, ние трябва да се стремим да намаляваме разходите, каквато е и целта на директната сеитба, защото при нея